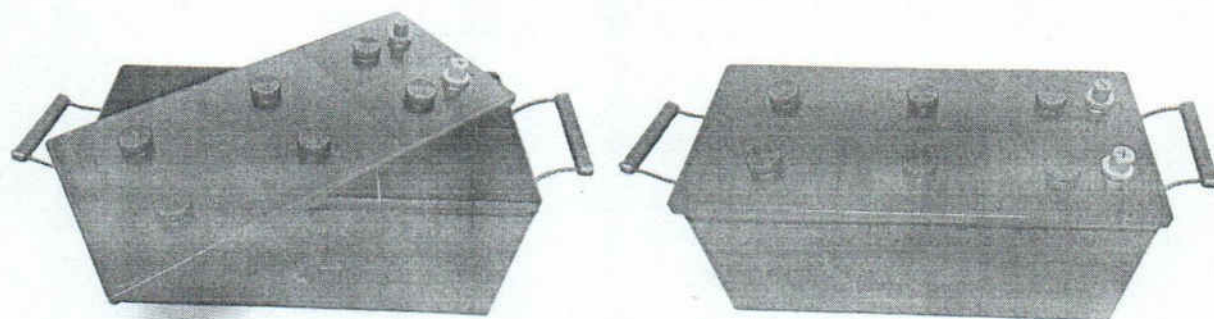


*Президент Туркменистана Гурбангулы Бердымухамедов:
«Предприниматели Туркменистана – Золотой фонд страны»*

БИЗНЕС–ПЛАН

для производства пластиковых корпусов, крышек,
пробок аккумуляторных батарей и других пластиковых изделий.



Ашхабад, 2021

Меморандум конфиденциальности.

СОДЕРЖАНИЕ

1. РЕЗЮМЕ.....	3
2. ИСТОРИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ	4
3. ЗАДАЧИ И СТРАТЕГИЯ.....	5
4. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН.....	6
5. ВОЗМОЖНЫЕ РИСКИ И ПУТИ ИХ МИНИМИЗАЦИИ.....	8
6. АНАЛИЗ.....	8

1. Резюме

Настоящий бизнес – план посвящен описанию товаров и услуг, для производства которых задумывается проект, а также описанию самого предприятия

Цель проекта: расширить финансовые ресурсы предприятия для производства пластиковых корпусов, крышек, пробок аккумуляторных батарей и других пластиковых изделий.

Задача проекта: повысить уровень участия ИП в удовлетворение спроса продаже на рынке страны в стратегическом виде продукции – аккумуляторов, а так же пластиковых изделий.

Финансирование проекта: проект будет финансироваться за счёт производства аккумуляторов предприятия.

Выгодные условия для реализации проекта: выгодное географическое расположение - центральный район Ахалского веляята, для которого характерен высокий уровень индустриального и социального развития.

Социальный эффект проекта: увеличение числа рабочих мест на 20 единиц.

3. Задачи и стратегии

На сегодняшний день основным доходом предприятия является производство аккумуляторных батарей для всех видов автомобильной и тракторной техники.

ИП имеет собственный завод по производству аккумуляторов: производственный цех (798 м²), склад готовой продукции (336 м²), склады (2299,96 м²) и здание офиса (183 м²).

Дополнительным доходом предприятия является сдача в аренду недвижимости находящейся в собственности предприятия, оптово-розничная торговля и посредническая деятельность.

№ п/п	Арендатор	№ и дата контракта	Квадратура М2	Стоимость (манат)
1		04.01.2021	1187	15 431,00
2		04.01.2021	750,34	11 000,00
3		01.01.2021	540	6 480,00
Итого				32 911,00

Итого ежемесячно доход от сдачи помещений в аренду составляет 32 911,00 манат или 394 932,00 манат ежегодно.

Для начала работы необходимо закупить сырье и оборудование для производства пластиковых корпусов, крышек, пробок аккумуляторных батарей и других пластиковых изделий.

Ниже приведены наименование поставщиков по приобретаемому оборудованию и сырью:

Компания «ESAN AKUMULYATOR VE MALZ SAN TIC A.Ş»

Компания "MERSAN ELEKT .CIHZ. SAN. TIC. LTD.ŞTI."

4. Финансовый план

Анализ эффективности инвестиционных проектов в основном заключается в оценке и сравнении эффективности альтернативных инвестиционных проектов. В качестве измерителей здесь применяют как формальные характеристики, основанные на дисконтировании потоков ожидаемых поступлений и расходов, так и показатели, определяемые на основе данных бухгалтерского учета.

Использование производственной мощности по месяцам в первый год работы завода

Производственная мощность	%
1-5 месяц	50
6-8 месяц	75
9-11 месяц	90
12 месяц	100

**Штатное расписание и фонд заработной платы
работников предприятия**

	Должность	Кол-во, чел.	Фонд з/пл., манат	Фонд з/пл., манат
1	Директор	1	4000,00	4000,00
2	Главный инженер	1	3000,00	3000,00
3	Бухгалтер	1	3000,00	3000,00
4	Переводчик	1	3000,00	3000,00
5	Кассир	1	3000,00	3000,00
6	Химик-лаборант	1	3000,00	3000,00
7	Инспектор ОК	1	3000,00	3000,00
8	Электромеханик	0,5	1540,00	770,00
9	Мастер цеха	1	1800,00	1800,00
10	Сборщик аккумуляторов	2	1250,00	2500,00
11	Сеператорщик	2	1250,00	2500,00
12	Литейщик	1	1250,00	2500,00
13	Повар	1	1250,00	1250,00
14	Уборщица	1	1250,00	1250,00
	Итого:	15,5	34 090,00	33 320,00

**Движение денежных потоков от хозяйственной деятельности
Предприятия за один год**

№	наименование	2020 год
1	Выручка (валовый доход)	5 556 345
2	Затраты	5 023 255
	в т.ч.	
	зарплата работников	324 140
	соцстрах. 20%	64 828
	аренда	75 281
	закупка расходных материалов	3 948 427
	прочие	610 579
3	Прибыль	533 090
4	Налоги	137 781
	налог на доход 2%	111 127
	налог на с-хоз 3 %	15 993
	налог на территор 0,5 %	2 665
	налог на территор 1,5 %	7 996
5	Чистая прибыль:	395 309

5. Возможные риски и пути их минимизации.

5.1 Риск, связанный с невыполнением договора поставки имеет маленькую вероятность, так как объемы производства поставщика четко спланированы.

5.2 Риск, связанный с отсутствием финансирования также минимален в связи с тем, что продукция, намечаемая к производству, ориентируется на развивающийся высокими темпами рынок.

6. Анализ проекта

Анализ чувствительности проекта показал хорошую его устойчивость к возможным изменениям внешней конъюнктуры, поскольку для всех рассмотренных сценариев наблюдается положительная эффективность и финансовая реализуемость проекта.